

CURSOS DE ESTRATEGIAS FILOSÓFICO-PRÁCTICAS PARA LA CONCRECIÓN DE PROYECTOS

Módulos 2010

- **La Fatiga del Éxito:** inicio 20 de abril.
- **Relaciones Interpersonales Exitosas:** inicio 1 de junio.
- **La Ley del Contagio:** inicio 3 de agosto.
- **Dinámica de Roles:** inicio 14 de septiembre.

Dirección: Licenciada: Adela Meikler.

La Filosofía Aplicada se ha impuesto como una vía probada, calificada y de uso práctico en la vida de las personas, las Organizaciones y las Universidades del mundo, (Alemania, Holanda, España, USA, Israel, etc.)

Los Contenidos de la propuesta **se centran en el estudio de los ejes y las áreas temáticas sobre las que pivotea todo Proyecto personal o institucional, especialmente en épocas de crisis. El curso aporta un especial énfasis en la incorporación de herramientas filosófico-prácticas que contribuyen a facilitar la exitosa concreción y sostén de Proyectos.**

Dirigido a:

Profesionales, no profesionales, funcionarios, técnicos y otros interesados del área de salud, administración, educación, negocios y actividades conexas.

Objetivo General

- Que el egresado opere, en su ámbito de desempeño, con herramientas filosófico-prácticas adquiridas, en beneficio de su Proyecto y, por ende, en beneficio de la comunidad.
- Dar a conocer nuevas herramientas metodológicas de raíz filosófica y los beneficios de su aplicación cotidiana.

Objetivos específicos

Que quienes cursen la Diplomatura, desarrollen actitudes y adquieran competencias para:

- Diagnosticar las circunstancias de la crisis económico-social, aprovechando el momento para maximizar sus potenciales creativos.
- Aplicar, inmersos en una situación teórico-práctica, un conjunto de estrategias filosófico-prácticas, especialmente diseñadas para concretar Proyectos en épocas de crisis.
- Potenciar la concreción de su proyecto personal y así favorecer el crecimiento de las organizaciones que integra como miembro activo.

La Fatiga del Éxito

Nos preguntan:

- ¿Puede que la persona y/o la Organización teman el éxito, aunque crean que les sucede lo contrario?
- ¿Hasta dónde influirían negativamente la parálisis ante lo desconocido, el temor a ser rechazado, y otros fenómenos, en nuestro Proyecto? ¿Es normal?
- ¿Se pueden reconocer tempranamente los síntomas para prevenir el accionar destructivo de la Fatiga del Éxito?
- ¿Contamos con herramientas para la resolución de este problema?

Respuesta

En este Módulo nos centramos en la descripción detallada de este fenómeno y del reconocimiento de los factores que lo producen. Analizamos su accionar, los peligros que encierra para la persona y la Organización; cuando se teme al éxito y se tiende a la repetición de un pasado con pocos logros. Se estudian estrategias filosófico-prácticas para prevenir el desarrollo de este fenómeno, en las áreas personal e institucional.

Relaciones Interpersonales Exitosas

Nos preguntan:

- ¿Hasta dónde se relaciona la concreción y sostén del Proyecto con nuestra actitud diplomática?
- ¿Cómo incrementar esta capacidad de negociación?
- ¿Es posible reconocer claramente la estructura de negociación que establece cada persona u Organización?
- ¿Cómo visualizar los obstáculos que interfieren los procesos de negociación favorable adquiriendo, además, herramientas efectivas para sortearlos?

Respuesta

La vida del hombre se desarrolla a través de relaciones interpersonales diversas y resulta fundamental adquirir estrategias filosófico-prácticas que nos faciliten el arte de una diplomacia efectiva.

Aprendemos en este Módulo el REI o Cortesía Samurai y sus antiquísimas estrategias de negociación. Esta estrategia (REI) brinda las herramientas del arte de las relaciones interpersonales ventajosas para todas las áreas de nuestro interés y competencia.

La Ley del Contagio

Nos preguntan:

- ¿Qué es la Ley del Contagio? ¿Sus efectos son ineludibles?
- ¿Existen canales personales por los cuales circulan nuestros contagios?
- ¿Es posible detectar los síntomas de un contagio negativo, para nosotros?
- ¿Podemos aprender a beneficiarnos y beneficiar nuestro Proyecto a través de contagios programados?

Respuesta

Quien se entrena para conocer el accionar de esta Ley cuenta con una herramienta insustituible. Reconoceremos los tipos de contagio, positivos y negativos, que suelen aparecer con mayor frecuencia entre personas y en organizaciones, especialmente en épocas de crisis. Nos entrenamos con estrategias filosóficas para contagiarnos física, emocional e intelectualmente a favor de nuestro crecimiento personal y el de la Organización.

Dinámica de Roles

Nos preguntan

- ¿Qué es un sistema de Roles y cómo se reconoce?
- ¿Es posible flexibilizar el desempeño de Rol?
- ¿Cómo hacer, con objetividad, un diagnóstico del funcionamiento intragrupal?
- ¿Cómo transformar, prácticamente, divergencias en confluencias?
- ¿Cómo favorecer nuestro Proyecto desde una programación/conducción efectivas?

Respuesta

Se analizan los diferentes equipos que integramos (familia, empresa, etc), para conocer su dinámica y además tomar conciencia de nuestro desempeño permanente dentro de los mismos. El desconocimiento es, muchas veces, origen de malentendidos, desacuerdos, insatisfacciones e ineficiencia. El aprendizaje de estrategias filosófico-prácticas permite instrumentarse para ampliar las posibilidades de desempeño de rol e implementar así cambios favorables.

Cuerpo Docente

Dr Cesar D. Pallotta Ciencias Químicas(UBA)
Dr Daniel E. Aguilar Contador Público (U. N. de Rosario)
María M. Tavella Nutricionista.Dietista (UBA)

Metodología

Módulos que se pueden cursar independientemente.

Las clases se desarrollan con la modalidad de Curso-Taller (teórico-práctico).

Se analizan casos reales, películas, DVD's exclusivos, simulaciones, actividades outdoor, trabajo de campo.

La actividad contará con la participación de especialistas en calidad de disertantes invitados en los diferentes Módulos.

Requisitos de Admisión:

- Profesionales con estudios de Grado y/o Terciarios ingresan directamente.
- Otros interesados acreditarán Estudios Secundarios completos y mantendrán una entrevista de admisión.

Certificados:

- La Universidad extenderá el certificado de Aprobación del modulo siempre que el alumno acrediten 75% de asistencia, y aprueben la evaluación del mismo.

Lugar y días de dictado: Las clases semanales se dictarán los días Martes de 18 a 21 horas. En la Universidad ISALUD, Venezuela 931, CABA.

Cronograma:

Módulo II: LA FATIGA DEL ÉXITO: Abril 20 y 27. Y Mayo: 4, 11 y 18.

Módulo III: RELACIONES INTERPERSONALES EXITOSAS: Junio: 1, 8, 15, 22 y 29 y julio 6 y 13.

Módulo IV: LA LEY DEL CONTAGIO: Agosto: 3, 10, 24 y 31 y Septiembre 7.

Módulo V: DINAMICA DE ROLES: Septiembre: 14, 21 y 28 y Octubre: 5, 11, 19 y 26.

Informes e inscripciones

infocursos@isalud.edu.ar

5239-4045/4110/4033

Universidad ISALUD

Venezuela 931/758 - C1095AAS - Bs. As. Argentina - Tel +54 11 5239-4000